

ITMO.REGIONS

Сетевая программа Университета ИТМО для
содействия развитию предпринимательства
в университетах России и СНГ

ЗАДАЧИ ITMO.REGIONS

- активизация инновационного и технологического предпринимательства в регионах РФ;
- повышение качества продуктов технологических стартапов по приоритетным направлениям развития РФ;
- стимулирование роста количества сделок в высокотехнологичных областях;
- содействие повышению качества инфраструктурных сервисов для поддержки предпринимательства в РФ.

ПРОДУКТЫ ITMO.REGIONS



АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ
ПРОГРАММА



ШКОЛА
ФАНДРАЙЗИНГА
FundIT



ШКОЛА
ТЕХНОБРОКЕРОВ



ШКОЛА
УПРАВЛЕНИЯ
ПРОЕКТАМИ

ШКОЛА ТЕХНОБРОКЕРОВ

курс повышения квалификации по направлению коммерциализации технологий и научных разработок.

Что получают участники?

- ключевые компетенции технологического брокера по комплексной оценке технологий, чтению технологических дорожных карт и проектному менеджменту в инновационном предпринимательстве;
- подтверждающие сертификаты о повышении квалификации в Университете ИТМО.

Целевая аудитория:

- студенты, аспиранты
- сотрудники RnD отделов
- научные сотрудники (в том числе МНЛ и МНЦ)
- специалисты отделов коммерциализации
- технологические предприниматели
- сотрудники технопарков

ШКОЛА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ

курс направлен на подготовку сотрудников и выпускников вузов, вовлеченных в управление или реализацию проектов по международным стандартам

Что получают участники?

- базовые навыки управления проектами по системе PRINCE2/PMI;
- подтверждающие сертификаты о повышении квалификации в Университете ИТМО;
- возможность сдать экзамен для получения сертификата PRINCE2 или PMI.

Целевая аудитория:

- руководители проектов любой стадии
- сотрудники, вовлеченные в реализацию проекта

ШКОЛА ФАНДРАЙЗИНГА FUND IT

курс по привлечению инвестиций для реализации научных и предпринимательских проектов

Что получают участники?

- знания о различных источниках финансирования;
- понимание особенностей работы над заявками с учетом типичных ошибок;
- принципы работы с национальными и международными фондами;
- возможность проработать заявку по своему проекту.

Целевая аудитория:

- представители научно-исследовательских групп университетов
- стартап-проекты
- малые предприятия

АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА

2 трека направлены на развитие и поддержку стартапов-проектов разных стадий.

ПРЕАКСЕЛЕРАТОР

Для стартапов pre-seed стадии

Фокус на этапе выявления потребителей
«customer discovery»

Фильтр жизнеспособности вашей идеи

АКСЕЛЕРАТОР

Для стартапов seed стадии

Фокус на этапе расширения клиентской базы
«customer validation»

Рост и масштабирование продаж, привлечение
инвестиций

ПРЕАКСЕЛЕРАТОР

Что получают проекты?

Качественная проработка идеи продукта и спроса - CustDev

Создание понятной бизнес-модели, ответ на вопрос «Что мы продаем и кому?»

Навыки публичных выступлений и продающая презентация



АКСЕЛЕРАТОР

Что получают проекты?

Отлаженная воронка продаж

Оттестированный продукт на реальных клиентах

Еженедельный поток продаж

Подтвержденная бизнес-модель - переход от стартапа к бизнесу > рост



Дополнительные возможности для Университетов

Помощь команды Университета ИТМО в выстраивании внутренней системы коммерциализации инноваций и развития предпринимательства в региональном университете:

- проведение анализа текущей ситуации,
- проведение стратегической сессии,
- построение дорожной карты,
- обучение команды,
- передача методик.

*Условия обсуждаются индивидуально

КООРДИНАТОРЫ ПРОГРАММЫ

Александра Феденёва

Тел: +7(905)-208-42-57

E-mail: afedeneva@itmo.ru

Елена Мяскова

Тел: +7(921)-354-02-56

E-mail: eamyaskova@itmo.ru